

DIHAWAG ist ein dynamisches, erfolgreiches Dienstleistungsunternehmen im Bereich Zerspanungswerkzeuge und Spanntechnik mit Sitz in Biel.

Zum Ausbau unseres Teams suchen wir eine offene und technisch versierte Persönlichkeit als

Key Account Manager Medizinaltechnik (m/w)

Ihre Hauptaufgaben

- Sie beraten ausgewählte Medical-Schlüssel-Kunden vor Ort, wo Sie Ihr technisches Wissen anwenden können und als kompetenter Ansprechpartner einen klaren Mehrwert bieten
- Sie entwickeln in Zusammenarbeit mit den Kunden und unseren Lieferanten wirtschaftlichere Fertigungs-Lösungen
- Sie realisieren die Projekte selbstständig
- Sie unterstützen Ihre Vertriebskollegen in Medical-Fragen

Sie verfügen

- Abgeschlossene Lehre als Polymechaniker
- Mindestens 5 Jahre praktische Erfahrung in der Fertigung von anspruchsvollen Bauteilen der Medizinaltechnik (CAM-Erfahrungen sind erwünscht)
- Kenntnisse im Bereich von Projektmanagement und der Prozessoptimierung
- Weiterbildung in Richtung Techniker HF oder Prozessfachmann v.V.

Wir bieten Ihnen ein interessantes Aufgabengebiet in einem gut eingespielten Team mit Raum für Selbstständigkeit und Eigenverantwortung. Zeitgemässe und attraktive Anstellungsbedingungen runden die Stelle ab.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Wir bewirken Unterschied und schaffen Mehrwert mit qualifizierten Fachleuten. Wir haben erstklassige Produkte und setzen auf Kontinuität.