



DIHAWAG ist ein dynamisches, erfolgreiches Dienstleistungsunternehmen im Bereich Zerspanungswerkzeuge und Spanntechnik mit Sitz in Biel.

Zur Stärkung unserer Verkaufsorganisation suchen wir eine kommunikative und technisch versierte Persönlichkeit als

Techn. Verkaufsberater im Innendienst (m/w)

Ihre Hauptaufgabe umfasst die kompetente Beantwortung der Kundenanfragen beim Verkauf von Sonder- und Standardwerkzeugen, die Erstellung von Offerten und die termingerechte Auftragsabwicklung. Dazu gehören Abklärungen mit Kunden und Lieferanten sowie die enge Zusammenarbeit mit unserem Aussendienst. Im Weiteren sind Aufgaben der Projektbearbeitung sowie der Analyse und Beobachtung des Verkaufsgebietes ein Teil Ihres vielseitigen Tätigkeitsbereiches.

Sie verfügen über eine polymechnische Grundausbildung und konnten sich während einigen Jahren profunde praktische Erfahrungen in der Zerspanung aneignen. Vorzugsweise haben sie sich während dieser Zeit technisch oder kaufmännisch weitergebildet und kennen sich mit der MS-Office Palette bestens aus. Als engagierte, unternehmerisch denkende sowie kommunikative Persönlichkeit verlieren Sie auch in hektischen Situationen Ihre präzise und speditive Arbeitsweise nicht. Sie bringen ein stilsicheres Deutsch und vorzugsweise gute Französischkenntnisse mit.

Wir bieten Ihnen ein interessantes Aufgabengebiet in einem gut eingespielten Team mit Raum für Selbstständigkeit und Eigenverantwortung. Zeitgemässe und attraktive Anstellungsbedingungen runden die Stelle ab.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen!

DIHAWAG | Zürichstrasse 15 | 2504 Biel/Bienne
Carmela Aebi | c.aebi@dihawag.ch | www.dihawag.ch

„Wir bewirken Unterschied und schaffen Mehrwert mit qualifizierten Fachleuten. Wir haben erstklassige Produkte und setzen auf Kontinuität.“