



DIHAWAG ist ein erfolgreiches und dynamisches Dienstleistungsunternehmen im Bereich Zerspanungswerkzeuge und Spanntechnik mit Hauptsitz in Biel.

Zum Ausbau unseres Teams suchen wir eine offene und technisch versierte Persönlichkeit als

## Key Account Manager MEDICAL (m/w)

### Ihre Hauptaufgabe

- Sie tragen die Vertriebsverantwortung für den Bereich MEDICAL in der Schweiz
- Sie beraten ausgewählte Schlüssel-Kunden vor Ort, wo Sie mit Ihrem Fachwissen in der Zerspanung als kompetenter Ansprechpartner einen klaren Mehrwert schaffen
- Sie realisieren in Zusammenarbeit mit den Kunden und unseren Partnern überzeugende Fertigungslösungen
- Sie bauen gemeinsam mit dem Produktmanagement unser Medical-Produktportfolio aus
- Sie unterstützen Ihre Vertriebskollegen in MEDICAL-Anwendungen

### Sie verfügen

- Abgeschlossene Lehre als Polymechaniker und eine Weiterbildung in Richtung HF oder FH
- Mindestens 3-4 Jahre praktische Erfahrung in der Fertigung von anspruchsvollen Bauteilen, CAM-Kenntnisse von Vorteil
- Praxis im Bereich Prozessoptimierung und Projektmanagement
- Vertriebserfahrung in der Werkzeug- oder Maschinenbaubranche von Vorteil
- Gute Sprachkenntnisse in D, F und E von Vorteil
- Sehr gute Umgangsformen mit gewinnendem Auftreten

**Wir bieten** ein interessantes Aufgabengebiet in einem gut eingespielten Team mit Raum für Selbstständigkeit und Eigenverantwortung. Zeitgemässe und attraktive Anstellungsbedingungen runden die Stelle ab.

Schaffen Sie Mehrwert für die Kunden und bewirken den Unterschied? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen und stehen für Fragen gerne zur Verfügung.

DIHAWAG | Zürichstrasse 15 | 2504 Biel/Bienne | T +41 32 344 60 60  
Catherine Philipp | c.philipp@dihawag.ch | www.dihawag.ch

**Gemeinsam bewegen wir mehr! Werden Sie Teil eines führenden Unternehmens, das auf Qualität, Kontinuität und erstklassige Lösungen setzt.**